Fecha del Reporte:	26/09/2022
Ficha de Caracterización:	2636912
Cógigo:	52660010
Versión:	1
Denominación:	EMPRENDIMIENTO EN ELABORACION DE ACCESORIOS ARTESANALES.
Estado de la Ficha de Caracterización:	EN EJECUCION
Fecha Inicio:	07/09/2022
Fecha Fin:	18/11/2022
Modalidad de Formación:	PRESENCIAL
Regional:	15 - REGIONAL BOYACÁ
Centro de Formación:	9305 - CENTRO DE GESTION ADMINISTRATIVA Y FORTALECIMIENTO EMPRESARI/

Tipo de Documento	Número de Documento	Nombre	Apellidos
CC	1053558511	LISETTE YAMILE	PAEZ AVILA
CC	1053558511	LISETTE YAMILE	PAEZ AVILA
CC	1053558511	LISETTE YAMILE	PAEZ AVILA
CC	1053558511	LISETTE YAMILE	PAEZ AVILA
CC	1053558511	LISETTE YAMILE	PAEZ AVILA
CC	1053558511	LISETTE YAMILE	PAEZ AVILA
CC	1053558511	LISETTE YAMILE	PAEZ AVILA
CC	1053558511	LISETTE YAMILE	PAEZ AVILA
CC	1053558511	LISETTE YAMILE	PAEZ AVILA

CC	1053558511	LISETTE YAMILE	PAEZ AVILA
CC	1053558511	LISETTE YAMILE	PAEZ AVILA
CC	1053558511	LISETTE YAMILE	PAEZ AVILA
CC	1054120180	OLGA LUCIA	MESA SIERRA
CC	1054120180	OLGA LUCIA	MESA SIERRA
CC	1054120180	OLGA LUCIA	MESA SIERRA
CC	1054120180	OLGA LUCIA	MESA SIERRA
CC	1054120180	OLGA LUCIA	MESA SIERRA
CC	1054120180	OLGA LUCIA	MESA SIERRA
CC	1054120180	OLGA LUCIA	MESA SIERRA
CC	1054120180	OLGA LUCIA	MESA SIERRA
CC	1054120180	OLGA LUCIA	MESA SIERRA
CC	1054120180	OLGA LUCIA	MESA SIERRA
CC	1054120180	OLGA LUCIA	MESA SIERRA
CC	1054120180	OLGA LUCIA	MESA SIERRA
CC	1054120459	YOLANDA ROCIO	CHAPARRO VELASQUEZ
CC	1054120459	YOLANDA ROCIO	CHAPARRO VELASQUEZ
CC	1054120459	YOLANDA ROCIO	CHAPARRO VELASQUEZ
CC	1054120459	YOLANDA ROCIO	CHAPARRO VELASQUEZ
CC	1054120459	YOLANDA ROCIO	CHAPARRO VELASQUEZ

CC	1054120459	YOLANDA ROCIO	CHAPARRO VELASQUEZ
CC	1054120459	YOLANDA ROCIO	CHAPARRO VELASQUEZ
CC	1054120459	YOLANDA ROCIO	CHAPARRO VELASQUEZ
CC	1054120459	YOLANDA ROCIO	CHAPARRO VELASQUEZ
CC	1054120459	YOLANDA ROCIO	CHAPARRO VELASQUEZ
CC	1054120459	YOLANDA ROCIO	CHAPARRO VELASQUEZ
CC	1054120459	YOLANDA ROCIO	CHAPARRO VELASQUEZ
CC	1054120465	JOHANA PAOLA	FANDIÑO CARO
CC	1054120465	JOHANA PAOLA	FANDIÑO CARO
CC	1054120465	JOHANA PAOLA	FANDIÑO CARO
CC	1054120465	JOHANA PAOLA	FANDIÑO CARO
CC	1054120465	JOHANA PAOLA	FANDIÑO CARO
CC	1054120465	JOHANA PAOLA	FANDIÑO CARO
CC	1054120465	JOHANA PAOLA	FANDIÑO CARO
CC	1054120465	JOHANA PAOLA	FANDIÑO CARO
CC	1054120465	JOHANA PAOLA	FANDIÑO CARO
CC	1054120465	JOHANA PAOLA	FANDIÑO CARO
CC	1054120465	JOHANA PAOLA	FANDIÑO CARO
CC	1057582699	DIANA MARCELA	PARADA BARRERA

CC	1057582699	DIANA MARCELA	PARADA BARRERA
CC	1057582699	DIANA MARCELA	PARADA BARRERA
CC	1057582699	DIANA MARCELA	PARADA BARRERA
CC	1057582699	DIANA MARCELA	PARADA BARRERA
CC	1057582699	DIANA MARCELA	PARADA BARRERA
CC	1057582699	DIANA MARCELA	PARADA BARRERA
CC	1057582699	DIANA MARCELA	PARADA BARRERA
CC	1057582699	DIANA MARCELA	PARADA BARRERA
CC	1057582699	DIANA MARCELA	PARADA BARRERA
CC	1057582699	DIANA MARCELA	PARADA BARRERA
CC	1057582699	DIANA MARCELA	PARADA BARRERA
CC	1057589175	YEISI PAOLA	SIERRA LOPEZ
CC	1057589175	YEISI PAOLA	SIERRA LOPEZ
CC	1057589175	YEISI PAOLA	SIERRA LOPEZ
CC	1057589175	YEISI PAOLA	SIERRA LOPEZ
CC	1057589175	YEISI PAOLA	SIERRA LOPEZ
CC	1057589175	YEISI PAOLA	SIERRA LOPEZ
CC	1057589175	YEISI PAOLA	SIERRA LOPEZ
CC	1057589175	YEISI PAOLA	SIERRA LOPEZ
CC	1057589175	YEISI PAOLA	SIERRA LOPEZ

CC	1057589175	YEISI PAOLA	SIERRA LOPEZ
CC	1057589175	YEISI PAOLA	SIERRA LOPEZ
CC	1057589175	YEISI PAOLA	SIERRA LOPEZ
CC	23491394	ELDA CECILIA	HERNANDEZ DE BARRIOS
CC	23491394	ELDA CECILIA	HERNANDEZ DE BARRIOS
CC	23491394	ELDA CECILIA	HERNANDEZ DE BARRIOS
CC	23491394	ELDA CECILIA	HERNANDEZ DE BARRIOS
CC	23491394	ELDA CECILIA	HERNANDEZ DE BARRIOS
CC	23491394	ELDA CECILIA	HERNANDEZ DE BARRIOS
CC	23491394	ELDA CECILIA	HERNANDEZ DE BARRIOS
CC	23491394	ELDA CECILIA	HERNANDEZ DE BARRIOS
CC	23491394	ELDA CECILIA	HERNANDEZ DE BARRIOS
CC	23491394	ELDA CECILIA	HERNANDEZ DE BARRIOS
CC	23491394	ELDA CECILIA	HERNANDEZ DE BARRIOS
CC	23769516	EUFROCINA	LADINO CAMPOS
CC	23769516	EUFROCINA	LADINO CAMPOS
CC	23769516	EUFROCINA	LADINO CAMPOS
CC	23769516	EUFROCINA	LADINO CAMPOS
CC	23769516	EUFROCINA	LADINO CAMPOS

CC	23769516	EUFROCINA	LADINO CAMPOS
CC	23769516	EUFROCINA	LADINO CAMPOS
CC	23769516	EUFROCINA	LADINO CAMPOS
CC	23769516	EUFROCINA	LADINO CAMPOS
CC	23769516	EUFROCINA	LADINO CAMPOS
CC	23769516	EUFROCINA	LADINO CAMPOS
CC	23769516	EUFROCINA	LADINO CAMPOS
CC	23769692	CARMEN BEATRIZ	ACEVEDO MONTAÑEZ
CC	23769692	CARMEN BEATRIZ	ACEVEDO MONTAÑEZ
CC	23769692	CARMEN BEATRIZ	ACEVEDO MONTAÑEZ
CC	23769692	CARMEN BEATRIZ	ACEVEDO MONTAÑEZ
CC	23769692	CARMEN BEATRIZ	ACEVEDO MONTAÑEZ
CC	23769692	CARMEN BEATRIZ	ACEVEDO MONTAÑEZ
CC	23769692	CARMEN BEATRIZ	ACEVEDO MONTAÑEZ
CC	23769692	CARMEN BEATRIZ	ACEVEDO MONTAÑEZ
CC	23769692	CARMEN BEATRIZ	ACEVEDO MONTAÑEZ
CC	23769692	CARMEN BEATRIZ	ACEVEDO MONTAÑEZ
CC	23769692	CARMEN BEATRIZ	ACEVEDO MONTAÑEZ
CC	23769692	CARMEN BEATRIZ	ACEVEDO MONTAÑEZ
CC	23769824	MARIA DEL CARMEN	DIAZ TORRES

CC	23769824	MARIA DEL CARMEN	DIAZ TORRES
CC	23769824	MARIA DEL CARMEN	DIAZ TORRES
CC	23769824	MARIA DEL CARMEN	DIAZ TORRES
CC	23769824	MARIA DEL CARMEN	DIAZ TORRES
CC	23769824	MARIA DEL CARMEN	DIAZ TORRES
CC	23769824	MARIA DEL CARMEN	DIAZ TORRES
CC	23769824	MARIA DEL CARMEN	DIAZ TORRES
CC	23769824	MARIA DEL CARMEN	DIAZ TORRES
CC	23769824	MARIA DEL CARMEN	DIAZ TORRES
CC	23769824	MARIA DEL CARMEN	DIAZ TORRES
CC	23769824	MARIA DEL CARMEN	DIAZ TORRES
CC	23769982	MARIA TERESA	LADINO CAMPOS
CC	23769982	MARIA TERESA	LADINO CAMPOS
CC	23769982	MARIA TERESA	LADINO CAMPOS
CC	23769982	MARIA TERESA	LADINO CAMPOS
CC	23769982	MARIA TERESA	LADINO CAMPOS
CC	23769982	MARIA TERESA	LADINO CAMPOS
CC	23769982	MARIA TERESA	LADINO CAMPOS
CC	23769982	MARIA TERESA	LADINO CAMPOS
CC	23769982	MARIA TERESA	LADINO CAMPOS

CC	23769982	MARIA TERESA	LADINO CAMPOS
CC	23769982	MARIA TERESA	LADINO CAMPOS
CC	23769982	MARIA TERESA	LADINO CAMPOS
CC	23770020	CLAUDIA VIVIANA	SAENZ NIETO
CC	23770020	CLAUDIA VIVIANA	SAENZ NIETO
CC	23770020	CLAUDIA VIVIANA	SAENZ NIETO
CC	23770020	CLAUDIA VIVIANA	SAENZ NIETO
CC	23770020	CLAUDIA VIVIANA	SAENZ NIETO
CC	23770020	CLAUDIA VIVIANA	SAENZ NIETO
CC	23770020	CLAUDIA VIVIANA	SAENZ NIETO
CC	23770020	CLAUDIA VIVIANA	SAENZ NIETO
CC	23770020	CLAUDIA VIVIANA	SAENZ NIETO
CC	23770020	CLAUDIA VIVIANA	SAENZ NIETO
CC	23770020	CLAUDIA VIVIANA	SAENZ NIETO
CC	23770034	LUBAYDA	PEREZ HERRERA
CC	23770034	LUBAYDA	PEREZ HERRERA
CC	23770034	LUBAYDA	PEREZ HERRERA
CC	23770034	LUBAYDA	PEREZ HERRERA
CC	23770034	LUBAYDA	PEREZ HERRERA

CC	23770034	LUBAYDA	PEREZ HERRERA
CC	23770034	LUBAYDA	PEREZ HERRERA
CC	23770034	LUBAYDA	PEREZ HERRERA
CC	23770034	LUBAYDA	PEREZ HERRERA
CC	23770034	LUBAYDA	PEREZ HERRERA
CC	23770034	LUBAYDA	PEREZ HERRERA
CC	23770034	LUBAYDA	PEREZ HERRERA
CC	23770058	EDELMIRA JAQUELINE	OJEDA ARGUELLO
CC	23770058	EDELMIRA JAQUELINE	OJEDA ARGUELLO
CC	23770058	EDELMIRA JAQUELINE	OJEDA ARGUELLO
CC	23770058	EDELMIRA JAQUELINE	OJEDA ARGUELLO
CC	23770058	EDELMIRA JAQUELINE	OJEDA ARGUELLO
CC	23770058	EDELMIRA JAQUELINE	OJEDA ARGUELLO
CC	23770058	EDELMIRA JAQUELINE	OJEDA ARGUELLO
CC	23770058	EDELMIRA JAQUELINE	OJEDA ARGUELLO
CC	23770058	EDELMIRA JAQUELINE	OJEDA ARGUELLO
CC	23770058	EDELMIRA JAQUELINE	OJEDA ARGUELLO
CC	23770058	EDELMIRA JAQUELINE	OJEDA ARGUELLO
CC	23770058	EDELMIRA JAQUELINE	OJEDA ARGUELLO
CC	23770109	ANA DE DIOS	ACEVEDO LADINO

CC	23770109	ANA DE DIOS	ACEVEDO LADINO
CC	23770109	ANA DE DIOS	ACEVEDO LADINO
CC	23770109	ANA DE DIOS	ACEVEDO LADINO
CC	23770109	ANA DE DIOS	ACEVEDO LADINO
CC	23770109	ANA DE DIOS	ACEVEDO LADINO
CC	23770109	ANA DE DIOS	ACEVEDO LADINO
CC	23770109	ANA DE DIOS	ACEVEDO LADINO
CC	23770109	ANA DE DIOS	ACEVEDO LADINO
CC	23770109	ANA DE DIOS	ACEVEDO LADINO
CC	23770109	ANA DE DIOS	ACEVEDO LADINO
CC	23770109	ANA DE DIOS	ACEVEDO LADINO
CC	23770203	ANA BERTILDE	HURTADO VERGARA
CC	23770203	ANA BERTILDE	HURTADO VERGARA
CC	23770203	ANA BERTILDE	HURTADO VERGARA
CC	23770203	ANA BERTILDE	HURTADO VERGARA
CC	23770203	ANA BERTILDE	HURTADO VERGARA
CC	23770203	ANA BERTILDE	HURTADO VERGARA
CC	23770203	ANA BERTILDE	HURTADO VERGARA
CC	23770203	ANA BERTILDE	HURTADO VERGARA
CC	23770203	ANA BERTILDE	HURTADO VERGARA

CC	23770203	ANA BERTILDE	HURTADO VERGARA
CC	23770203	ANA BERTILDE	HURTADO VERGARA
CC	23770203	ANA BERTILDE	HURTADO VERGARA
CC	23770353	PAOLA KARINNA	SAENZ HURTADO
CC	23770353	PAOLA KARINNA	SAENZ HURTADO
CC	23770353	PAOLA KARINNA	SAENZ HURTADO
CC	23770353	PAOLA KARINNA	SAENZ HURTADO
CC	23770353	PAOLA KARINNA	SAENZ HURTADO
CC	23770353	PAOLA KARINNA	SAENZ HURTADO
CC	23770353	PAOLA KARINNA	SAENZ HURTADO
CC	23770353	PAOLA KARINNA	SAENZ HURTADO
CC	23770353	PAOLA KARINNA	SAENZ HURTADO
CC	23770353	PAOLA KARINNA	SAENZ HURTADO
CC	23770353	PAOLA KARINNA	SAENZ HURTADO
CC	23770353	PAOLA KARINNA	SAENZ HURTADO
CC	23770459	ASTRID XIOMARA	SAENZ HURTADO
CC	23770459	ASTRID XIOMARA	SAENZ HURTADO
CC	23770459	ASTRID XIOMARA	SAENZ HURTADO
CC	23770459	ASTRID XIOMARA	SAENZ HURTADO
CC	23770459	ASTRID XIOMARA	SAENZ HURTADO

CC	23770459	ASTRID XIOMARA	SAENZ HURTADO
CC	23770459	ASTRID XIOMARA	SAENZ HURTADO
CC	23770459	ASTRID XIOMARA	SAENZ HURTADO
CC	23770459	ASTRID XIOMARA	SAENZ HURTADO
CC	23770459	ASTRID XIOMARA	SAENZ HURTADO
CC	23770459	ASTRID XIOMARA	SAENZ HURTADO
CC	23770459	ASTRID XIOMARA	SAENZ HURTADO
CC	23770511	LUZ MILENA	ACERO MONTAÑEZ
CC	23770511	LUZ MILENA	ACERO MONTAÑEZ
CC	23770511	LUZ MILENA	ACERO MONTAÑEZ
CC	23770511	LUZ MILENA	ACERO MONTAÑEZ
CC	23770511	LUZ MILENA	ACERO MONTAÑEZ
CC	23770511	LUZ MILENA	ACERO MONTAÑEZ
CC	23770511	LUZ MILENA	ACERO MONTAÑEZ
CC	23770511	LUZ MILENA	ACERO MONTAÑEZ
CC	23770511	LUZ MILENA	ACERO MONTAÑEZ
CC	23770511	LUZ MILENA	ACERO MONTAÑEZ
CC	23770511	LUZ MILENA	ACERO MONTAÑEZ
CC	33630661	ROSAURA	MESA PASACHOA

CC	33630661	ROSAURA	MESA PASACHOA
CC	33630661	ROSAURA	MESA PASACHOA
CC	33630661	ROSAURA	MESA PASACHOA
CC	33630661	ROSAURA	MESA PASACHOA
CC	33630661	ROSAURA	MESA PASACHOA
CC	33630661	ROSAURA	MESA PASACHOA
CC	33630661	ROSAURA	MESA PASACHOA
CC	33630661	ROSAURA	MESA PASACHOA
CC	33630661	ROSAURA	MESA PASACHOA
CC	33630661	ROSAURA	MESA PASACHOA
CC	33630661	ROSAURA	MESA PASACHOA
CC	39699391	LUZ HERMINDA	BARRERA
CC	39699391	LUZ HERMINDA	BARRERA
CC	39699391	LUZ HERMINDA	BARRERA
CC	39699391	LUZ HERMINDA	BARRERA
CC	39699391	LUZ HERMINDA	BARRERA
CC	39699391	LUZ HERMINDA	BARRERA
CC	39699391	LUZ HERMINDA	BARRERA
CC	39699391	LUZ HERMINDA	BARRERA
CC	39699391	LUZ HERMINDA	BARRERA

CC	39699391	LUZ HERMINDA	BARRERA
CC	39699391	LUZ HERMINDA	BARRERA
CC	39699391	LUZ HERMINDA	BARRERA
CC	46353399	MARTHA INES	RODRIGUEZ BARRERA
CC	46353399	MARTHA INES	RODRIGUEZ BARRERA
CC	46353399	MARTHA INES	RODRIGUEZ BARRERA
CC	46353399	MARTHA INES	RODRIGUEZ BARRERA
CC	46353399	MARTHA INES	RODRIGUEZ BARRERA
CC	46353399	MARTHA INES	RODRIGUEZ BARRERA
CC	46353399	MARTHA INES	RODRIGUEZ BARRERA
CC	46353399	MARTHA INES	RODRIGUEZ BARRERA
CC	46353399	MARTHA INES	RODRIGUEZ BARRERA
CC	46353399	MARTHA INES	RODRIGUEZ BARRERA
CC	46353399	MARTHA INES	RODRIGUEZ BARRERA
CC	46353399	MARTHA INES	RODRIGUEZ BARRERA
CC	46366473	LUZ MARINA	AVELLA DUEÑAS
CC	46366473	LUZ MARINA	AVELLA DUEÑAS
CC	46366473	LUZ MARINA	AVELLA DUEÑAS
CC	46366473	LUZ MARINA	AVELLA DUEÑAS
CC	46366473	LUZ MARINA	AVELLA DUEÑAS

CC	46366473	LUZ MARINA	AVELLA DUEÑAS
CC	46366473	LUZ MARINA	AVELLA DUEÑAS
CC	46366473	LUZ MARINA	AVELLA DUEÑAS
CC	46366473	LUZ MARINA	AVELLA DUEÑAS
CC	46366473	LUZ MARINA	AVELLA DUEÑAS
CC	46366473	LUZ MARINA	AVELLA DUEÑAS
CC	46366473	LUZ MARINA	AVELLA DUEÑAS
CC	46380516	MARTHA LUCIA	CUTA GONZALEZ
CC	46380516	MARTHA LUCIA	CUTA GONZALEZ
CC	46380516	MARTHA LUCIA	CUTA GONZALEZ
CC	46380516	MARTHA LUCIA	CUTA GONZALEZ
CC	46380516	MARTHA LUCIA	CUTA GONZALEZ
CC	46380516	MARTHA LUCIA	CUTA GONZALEZ
CC	46380516	MARTHA LUCIA	CUTA GONZALEZ
CC	46380516	MARTHA LUCIA	CUTA GONZALEZ
CC	46380516	MARTHA LUCIA	CUTA GONZALEZ
CC	46380516	MARTHA LUCIA	CUTA GONZALEZ
CC	46380516	MARTHA LUCIA	CUTA GONZALEZ
CC	46380663	BERTHA FERNANDA	SOTO BERRIO

CC	46380663	BERTHA FERNANDA	SOTO BERRIO
CC	46380663	BERTHA FERNANDA	SOTO BERRIO
CC	46380663	BERTHA FERNANDA	SOTO BERRIO
CC	46380663	BERTHA FERNANDA	SOTO BERRIO
CC	46380663	BERTHA FERNANDA	SOTO BERRIO
CC	46380663	BERTHA FERNANDA	SOTO BERRIO
CC	46380663	BERTHA FERNANDA	SOTO BERRIO
CC	46380663	BERTHA FERNANDA	SOTO BERRIO
CC	46380663	BERTHA FERNANDA	SOTO BERRIO
CC	46380663	BERTHA FERNANDA	SOTO BERRIO
CC	46380663	BERTHA FERNANDA	SOTO BERRIO
CC	52826955	SANDRA MILENA	FERNANDEZ BRICEÑO
CC	52826955	SANDRA MILENA	FERNANDEZ BRICEÑO
CC	52826955	SANDRA MILENA	FERNANDEZ BRICEÑO
CC	52826955	SANDRA MILENA	FERNANDEZ BRICEÑO
CC	52826955	SANDRA MILENA	FERNANDEZ BRICEÑO
CC	52826955	SANDRA MILENA	FERNANDEZ BRICEÑO
CC	52826955	SANDRA MILENA	FERNANDEZ BRICEÑO
CC	52826955	SANDRA MILENA	FERNANDEZ BRICEÑO
CC	52826955	SANDRA MILENA	FERNANDEZ BRICEÑO

CC	52826955	SANDRA MILENA	FERNANDEZ BRICEÑO
CC	52826955	SANDRA MILENA	FERNANDEZ BRICEÑO
CC	52826955	SANDRA MILENA	FERNANDEZ BRICEÑO
CC	9531513	FREDY ALEJANDRO	RODRIGUEZ BARRERA
CC	9531513	FREDY ALEJANDRO	RODRIGUEZ BARRERA
CC	9531513	FREDY ALEJANDRO	RODRIGUEZ BARRERA
CC	9531513	FREDY ALEJANDRO	RODRIGUEZ BARRERA
CC	9531513	FREDY ALEJANDRO	RODRIGUEZ BARRERA
CC	9531513	FREDY ALEJANDRO	RODRIGUEZ BARRERA
CC	9531513	FREDY ALEJANDRO	RODRIGUEZ BARRERA
CC	9531513	FREDY ALEJANDRO	RODRIGUEZ BARRERA
CC	9531513	FREDY ALEJANDRO	RODRIGUEZ BARRERA
CC	9531513	FREDY ALEJANDRO	RODRIGUEZ BARRERA
CC	9531513	FREDY ALEJANDRO	RODRIGUEZ BARRERA

Reporte de Juicios de Evalu

AL

Estado	Competencia
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO

EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO

EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO

EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO

EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO

EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38122 - PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
EN FORMACION	39811 - Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

ación

Resultado de Aprendizaje	Juicio de Evaluación
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	APROBADO
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR

621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	POR EVALUAR
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	POR EVALUAR
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR

621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	APROBADO
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	APROBADO
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR

617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	POR EVALUAR
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	APROBADO
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	APROBADO
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR

621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	APROBADO
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	APROBADO
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	APROBADO
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	POR EVALUAR
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR

621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	APROBADO
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	POR EVALUAR
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR

617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	APROBADO
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	APROBADO
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	POR EVALUAR
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR

621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	POR EVALUAR
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	POR EVALUAR
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR

621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	APROBADO
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	POR EVALUAR
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	APROBADO

617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	POR EVALUAR
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	APROBADO
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR

621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	APROBADO
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	POR EVALUAR
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	APROBADO
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	APROBADO
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR

621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	APROBADO
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	POR EVALUAR
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	APROBADO

617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	POR EVALUAR
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	APROBADO
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	POR EVALUAR
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR

621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	APROBADO
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	APROBADO
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	APROBADO
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	APROBADO
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR

621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	APROBADO
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	APROBADO
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR

617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	APROBADO
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	POR EVALUAR
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR

621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR
617046 - 3. REALIZAR ACABADOS A LOS ACCESORIOS TENIENDO EN CUENTA LA TÉCNICA ARTESANAL.	APROBADO
617047 - 4. VALIDAR LA CALIDAD DE LOS ACCESORIOS SEGÚN LA TÉCNICA ARTESANAL.	POR EVALUAR
617048 - 1. IDENTIFICAR LOS MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES SEGÚN FICHA TÉCNICA.	POR EVALUAR
617049 - 2. ELABORAR EL ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN FICHA TÉCNICA Y DISPONIBILIDAD DE LOS RECURSOS.	APROBADO
621923 - 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	POR EVALUAR
621924 - 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	POR EVALUAR
621925 - 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	POR EVALUAR
621926 - 4.FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	POR EVALUAR
621883 - 1.ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS	POR EVALUAR
621884 - 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.	POR EVALUAR
621885 - 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA	POR EVALUAR
621886 - 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.	POR EVALUAR

Funcionario que registro el juicio evaluativo
-
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
-
-
-

-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-

-
-
-
-
-
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
-
-
-
-
-
-
-

-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
-
-
-

-
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
-
-
-
-
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
-
-

-
-
-
-
-
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-

-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
-
-
-
-
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
-
-
-
-
-
-

-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-

-
-
-
-
-
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS

-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
-
-
-

-
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-

-
-
-
-
-
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS

-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
-
-
-
-
-
-

-
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
-
-
-
-
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-

-
-
-
-
-
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
-
-
-
-
-
-
-

-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-

-
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
CC 46361092 - MARIA CRISTINA MARTINEZ VARGAS
-
-
-
-
-
-
-
-